ANTARI

BUSINESS PLAN · V.01

La prima AI sharing economy al mondo.

Una piattaforma di proprietà della community.
Con il primo **Liquid Bucketing System** al mondo.

L'OPPORTUNITÀ

Possiedi una parte dell'infrastruttura AI.

01 ANTARI è la prima **AI sharing economy** al mondo.

02 Una piattaforma **di proprietà della community**: chi usa la tecnologia è anche chi ne trae profitto.

03 Un invito a diventare **imprenditore** nella AI sharing economy, non spettatore.



01

La struttura

Uno strumento, una missione: il Cluster.

ANTARI

LA STRUTTURA

Uno strumento, una missione: il Cluster.

Il Cluster è il cuore tecnologico dell'infrastruttura ANTARI: lo strumento che trasforma la nostra missione, **un'AI costruita dalle persone**, in realtà.

01

La tua base

Uno spazio virtuale personale in ANTARI, pronto per il tuo business. Il tuo Cluster ID è il ponte verso i Customer e gli altri Partner e Builder.

02

La tua infrastruttura

Installa Pod Stack, risorse GPU in cloud, e costruisci l'infrastruttura che alimenta il tuo business.

03

Pod per i tuoi Customer

Su queste risorse crei i Pod che fanno girare l'AI dei tuoi Customer, pronti a crescere con te.

LIVELLI BUSINESS

Due livelli, una carriera da imprenditore.

PARTNER

Gratuito, basta firmare l'ANTARI Business Agreement.

- Partecipa alla maggior parte del piano
- Presenta Customer o altri Business Partner
- Costruisce una carriera da imprenditore nella AI sharing economy

BUILDER

Un Partner che possiede anche una quota dell'infrastruttura GPU.

- Guadagna dall'allocazione delle risorse
- Partecipa all'Infrastructure Pool, un dividendo condiviso tra i proprietari dell'infrastruttura

02

Fonti di guadagno

Stack Earning, Pod Earning, Infrastructure Pool e Grid Sharing Earning.

ANTARI

FONTI DI GUADAGNO

Il piano in sintesi.

10%

Stack Earning

PARTNER & BUILDER

Sugli acquisti di Pod Stack effettuati dai Builder che hai presentato.

20%

Pod Earning

BUILDER

Quota di rivendita sulle allocazioni di risorse Pod.

PARTNER 5% REFERRAL

Se il Customer è presentato da un Partner, il 5% va al Partner come Pod Referral Earnings e il 15% sale al primo Builder come Pod Allocation Earnings.

25%

Infrastructure Pool

BUILDER CON 2+ POD STACK

Del ricavo da tutti gli AI Plan dei Pod è diviso tra ogni Builder che possiede 2+ Pod Stack, con un'allocazione minima del 10%.

3–7%

Grid Sharing Earning

PARTNER & BUILDER

Ogni Partner e Builder che presenti costruisce la tua Grid, insieme a una quota condivisa dalla persona che ti ha presentato. Guadagni una percentuale di tutto il Sales Volume della tua Grid, grazie all'innovativo **Liquid Bucketing System**.

STACK EARNING · PARTNER & BUILDER

Earn 10%

10%

Sugli acquisti di Pod Stack fatti dalle persone che ogni Partner o Builder presenta direttamente.

POD EARNING · BUILDER

Una quota di rivendita su ogni Pod Stack.

20%

Come Builder che possiede risorse Pod Stack guadagnerai il 20% di rivendita sulle risorse Pod di ogni AI Plan dalle allocazioni dirette del Builder.

PARTNER 5% REFERRAL

Se il Customer è presentato da un Partner che non possiede le risorse, il 5% va al Partner come Pod Referral Earnings e il 15% sale al primo Builder che possiede le risorse come Pod Allocation Earnings.

INFRASTRUCTURE POOL · BUILDER

Un quarto dei ricavi degli AI Plan va al pool.

25%

Del ricavo da tutti gli AI Plan dei Pod è assegnato mensilmente a questo pool. Ogni Builder che possiede 2+ Pod Stack, con un'allocazione minima del 10%, condivide una parte di questo importo in base al totale SV posseduto.

CHI PUÒ PARTECIPARE

Builder che possiedono almeno 2 Pod Stack.

PER RICEVERE LA TUA QUOTA

Almeno 500 SV possedute e almeno 50 SV allocate.

LA TUA QUOTA

La somma delle risorse dei tuoi Pod Stack con almeno il 10% delle risorse allocate.

Grid Sharing Earning

IL PRINCIPIO

Grid Sharing Earning ti paga una percentuale di tutto il Sales Volume (SV)** della tua Grid, grazie all'innovativo **Liquid Bucketing System**.

Questa percentuale si basa sul tuo contributo iniziale all'obiettivo globale:

0%

Finché non raggiungi un minimo di 100 direct Sales Volume*.

3%

Da almeno **100** direct Sales Volume venduto*.

Per esempio 1 Pod Stack (250 SV) o 10 Basic Plan (10 × 10 SV).

7%

Da almeno **500** direct Sales Volume venduto*.

Per esempio 2 Pod Stack (2 × 250 SV).

* Traguardo una tantum ** Il Sales Volume corrisponde generalmente al 50% dell'importo in USD. Può variare in base al listino prezzi.

Come si costruisce la tua Grid.

In sostanza c’è una sola azione da fare: **COSTRUIRE** la tua linea (sequenza) di Partner e Builder che presenti direttamente. Questo costruisce la tua Grid, insieme a una quota condivisa dalla persona che ti ha presentato.

BRANCH

Quando un utente entra come Partner o Builder con il tuo ID, riceve un Cluster e diventa una delle tue Branch all’interno della tua Cluster Grid.

ROOT

Il tuo Root è la persona con cui sei entrato. Il Root contribuisce alla tua Grid con il Cluster di ogni Business Partner che entra dopo di te.

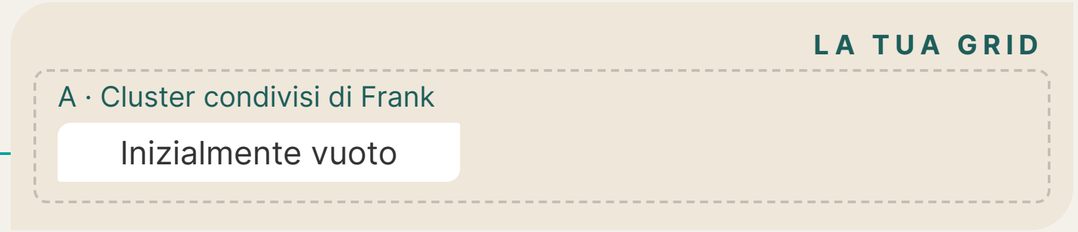
LIVELLI INFINITI

Ogni Cluster della tua Grid ha la sua economia: Pod Stack, Customer, nuovi Business Partner e Builder, senza limiti di livelli.

Come si costruisce la tua Grid.

GIORNO 1 · SUBITO DOPO LA TUA ISCRIZIONE

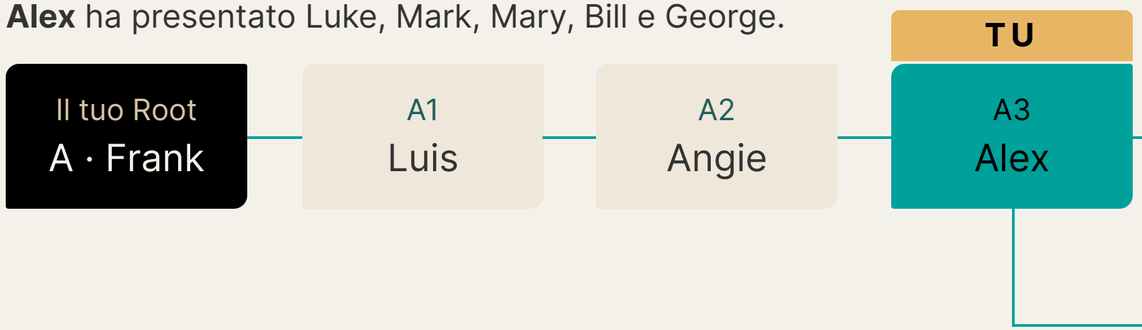


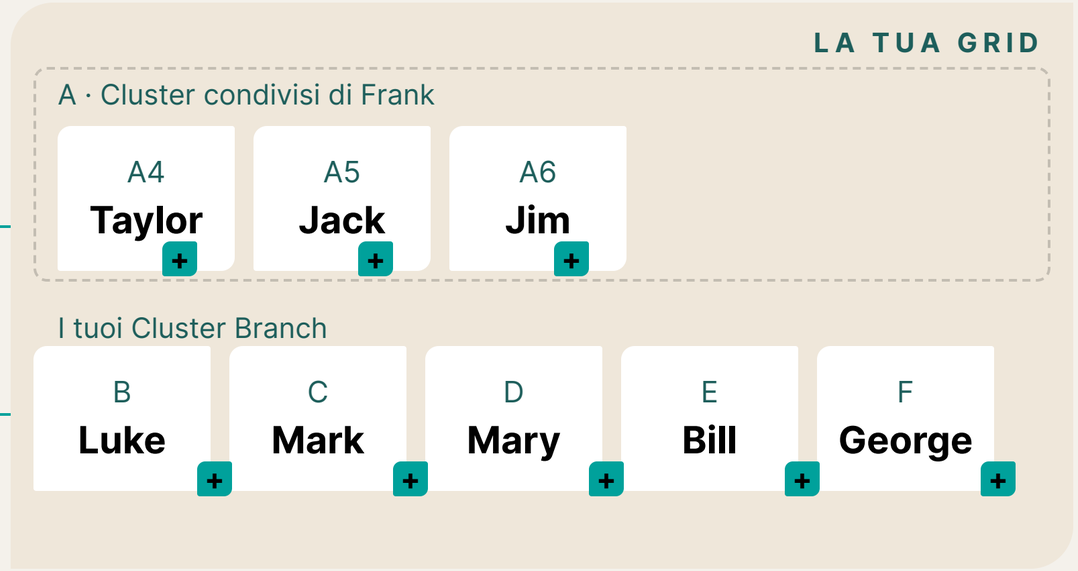


GIORNO X

Frank ha presentato Taylor, Jack e Jim dopo di te.

Alex ha presentato Luke, Mark, Mary, Bill e George.





Tutti gli utenti creeranno le proprie linee **“+”** fino a livelli infiniti.

Tre passaggi, a ogni ciclo.

01

Dimensione del bucket

Ogni ciclo, ogni Cluster della tua Grid — tutti i tuoi rami e i cluster radice condivisi — viene ordinato per Sales Volume totale, dal più alto al più basso. Il Top Producer, primo in classifica, più l'eventuale Sales Volume riportato, stabilisce la dimensione dei tuoi Bucket. DINAMICO · ricalcolata ogni settimana. Tutti i Bucket partono vuoti e hanno la stessa dimensione.

02

Sales Volume totale

La somma dei Sales Volume di ogni Cluster della tua Grid — tutti i tuoi rami e i cluster radice condivisi — più l'eventuale Sales Volume riportato dal ciclo precedente. I Sales Volume vengono versati nei Bucket in sequenza. Quando un Bucket è pieno, l'eccedenza passa automaticamente al successivo, finché tutti i Sales Volume dei Cluster non sono stati allocati.

03

Sales Volume pagabile

Il Bucket 1 non paga da solo: mentre il Bucket 2 si riempie, lo stesso Sales Volume diventa pagabile da entrambi. Dal Bucket 3 in poi, il Sales Volume paga solo a Bucket completo.

IL TUO GUADAGNO

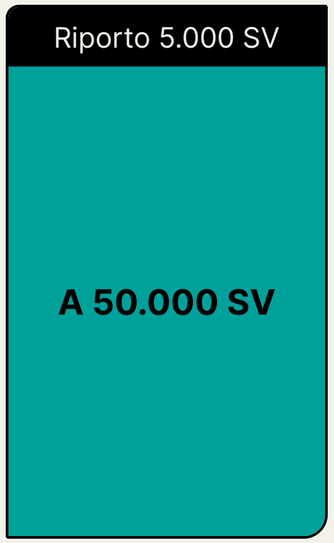
3% o 7% del Sales Volume pagabile

LIQUID BUCKETING · ESEMPIO 1

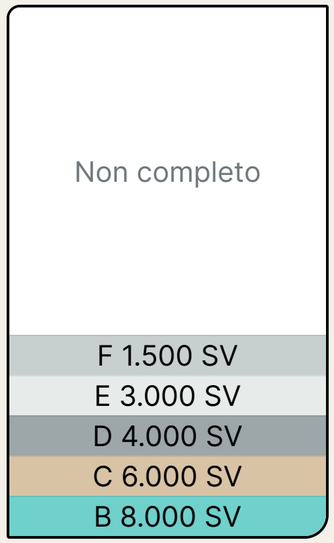
Un bucket pieno, uno in riempimento.

Riporto	A	B	C	D	E	F
5.000 SV	**50.000 SV**	**8.000 SV**	**6.000 SV**	**4.000 SV**	**3.000 SV**	**1.500 SV**

Bucket 1 · Pieno



Bucket 2



IL CALCOLO

Dimensione del bucket: **55.000 SV** (A 50.000 SV + 5.000 SV di riporto)

Bucket 2 non completo: **22.500 SV** su 55.000 SV

Pagabile sui bucket 1 e 2: **22.500 SV** ciascuno

LA TUA RICOMPENSA · LIVELLO 7%

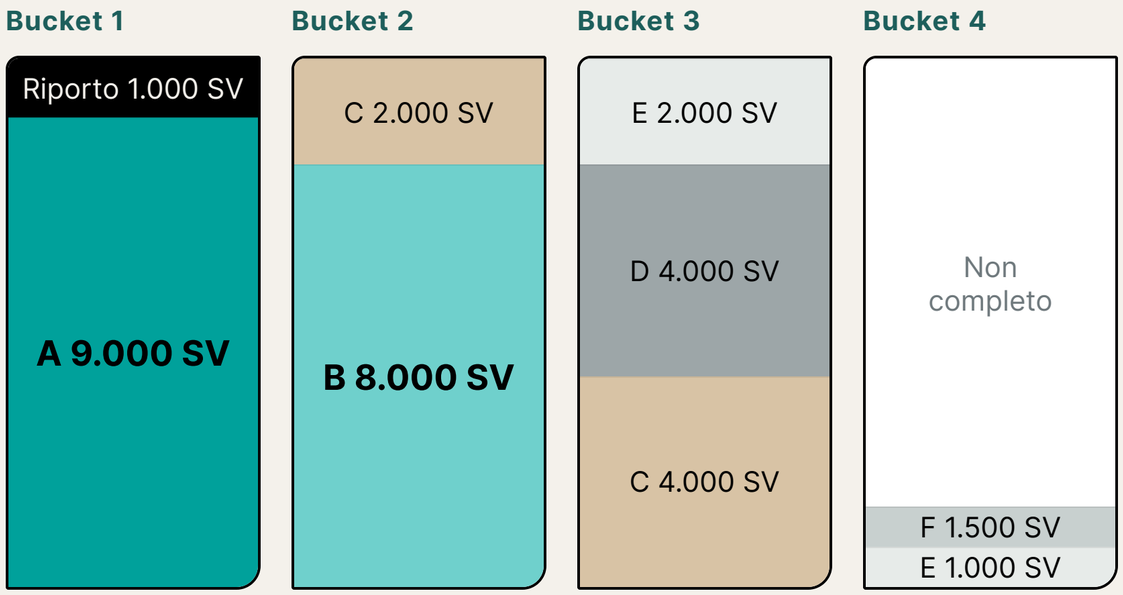
7% × (2 × 22.500 SV) = $3.150

55.000 SV − 22.500 SV = 32.500 SV riportati

LIQUID BUCKETING · ESEMPIO 2

Tre bucket completati.

Riporto	A	B	C	D	E	F
1.000 SV	9.000 SV	8.000 SV	6.000 SV	4.000 SV	3.000 SV	1.500 SV



IL CALCOLO

Dimensione del bucket: **10.000 SV** (A 9.000 SV + 1.000 SV di riporto)

Bucket completati: **3**

Pagabile per bucket: **10.000 SV**

LA TUA RICOMPENSA · LIVELLO 7%

7% × (3 × 10.000 SV) = $2.100

1.500 SV + 1.000 SV = 2.500 SV riportati

ANTARI

03

Piano carriera Business

Dodici livelli, da Manager a Brand Ambassador.

ANTARI

PIANO CARRIERA BUSINESS

Dodici livelli di crescita.

Livello	Volume pagabile	Branch attive
Manager	500	1
Senior Manager	2.500	2
Top Manager	10.000	2
Director	25.000	3
Senior Director	50.000	3
Top Director	100.000	3

Livello	Volume pagabile	Branch attive
Executive	200.000	4
Senior Executive	300.000	4
Top Executive	400.000	4
Ambassador	500.000	5
Elite Ambassador	750.000	6
Brand Ambassador	1.000.000	7

Diventa imprenditore nella AI sharing economy, non spettatore.

Una piattaforma di proprietà della community, dove chi usa l’AI è anche chi ne trae profitto.



ANTARI

LIFE CHANGING TECHNOLOGIES

La prima AI sharing economy al mondo.

WWW.ANTARI.AI

© 2026 ANTARI. Tutti i diritti riservati.