La primera AI sharing economy del mundo.

Una plataforma propiedad de su comunidad.
Con el primer **Liquid Bucketing System** del mundo.

LA OPORTUNIDAD

Ten una parte de la infraestructura de IA.

01 ANTARI es la primera **AI sharing economy** del mundo.

02 Una plataforma **propiedad de su comunidad**: quienes usan la tecnología son quienes se benefician de ella.

03 Una invitación a convertirte en **emprendedor** en la AI sharing economy, y no en espectador.



01

La estructura

Una herramienta, una misión: el Cluster.

LA ESTRUCTURA

Una herramienta, una misión: el Cluster.

El Cluster es el núcleo tecnológico de la infraestructura ANTARI: la herramienta que convierte nuestra misión, **una IA construida por personas**, en realidad.

01

Tu base

Un espacio virtual personal en ANTARI, listo para tu negocio. Tu Cluster ID es el puente hacia los Customers y los demás Partners y Builders.

02

Tu infraestructura

Instala Pod Stacks, recursos de GPU en la nube, y construye la infraestructura que impulsa tu negocio.

03

Pods para tus Customers

En esos recursos creas los Pods que ejecutan la IA de tus Customers, listos para crecer contigo.

NIVELES BUSINESS

Dos niveles, una carrera de emprendedor.

PARTNER

Gratis, basta con firmar el ANTARI Business Agreement.

- Participa en la mayor parte del plan
- Recomienda Customers u otros Business Partners
- Construye una carrera de emprendedor en la AI sharing economy

→

BUILDER

Un Partner que además posee una parte de la infraestructura de GPU.

- Gana con la asignación de recursos
- Participa en el Infrastructure Pool, un dividendo compartido entre los propietarios de la infraestructura

02

Fuentes de ingresos

Stack Earning, Pod Earning, Infrastructure Pool y Grid Sharing Earning.

ANTARI

FUENTES DE INGRESOS

El plan en resumen.

10%

Stack Earning

PARTNER & BUILDER

Sobre las compras de Pod Stack realizadas por los Builders que refieres.

20%

Pod Earning

BUILDER

Parte de reventa sobre las asignaciones de recursos Pod.

PARTNER 5% REFERRAL

Si el Customer es recomendado por un Partner, el 5% va al Partner como Pod Referral Earnings y el 15% sube al primer Builder como Pod Allocation Earnings.

25%

Infrastructure Pool

BUILDER CON 2+ POD STACKS

De los ingresos de todos los AI Plans de los Pods se reparte entre cada Builder que posee 2+ Pod Stacks, con una asignación mínima del 10%.

3–7%

Grid Sharing Earning

PARTNER & BUILDER

Cada Partner y Builder que refieres construye tu Grid, junto con una cuota compartida de la persona que te refirió. Ganas un porcentaje de todo el Sales Volume de tu Grid, gracias al innovador **Liquid Bucketing System**.

ANTARI

STACK EARNING · PARTNER & BUILDER

Earn 10%

10%

Sobre las compras de Pod Stack hechas por las personas que cada Partner o Builder recomienda directamente.

POD EARNING · BUILDER

Una parte de reventa en cada Pod Stack.

20%

Como Builder que posee unidades de recursos Pod Stack, ganarás un 20% de reventa sobre los recursos Pod de cada AI Plan, a partir de las asignaciones directas del Builder.

PARTNER 5% REFERRAL

Si el Customer es recomendado por un Partner que no posee los recursos, el 5% va al Partner como Pod Referral Earnings y el 15% sube al primer Builder que posee los recursos como Pod Allocation Earnings.

INFRASTRUCTURE POOL · BUILDER

Un cuarto de los ingresos va al pool.

25%

De los ingresos de todos los AI Plans de los Pods se asigna mensualmente a este pool. Cada Builder que posee 2+ Pod Stacks, con una asignación mínima del 10%, recibe una parte de este importe según el total de SV que posee.

QUIÉN PUEDE PARTICIPAR

Builders que posean al menos 2 Pod Stacks.

PARA RECIBIR TU PARTE

Al menos 500 SV poseídas y al menos 50 SV asignadas.

TU PARTE

La suma de los recursos de tus Pod Stacks con al menos el 10% de sus recursos asignados.

Grid Sharing Earning

EL PRINCIPIO

Grid Sharing Earning te paga un porcentaje de todo el Sales Volume (SV)** de tu Grid, gracias al innovador **Liquid Bucketing System**.

Este porcentaje se basa en tu contribución inicial al objetivo global:

0%

Hasta alcanzar un mínimo de 100 direct Sales Volume*.

3%

Desde **100** direct Sales Volume vendido*.

Por ejemplo, 1 Pod Stack (250 SV) o 10 Basic Plans (10 × 10 SV).

7%

Desde **500** direct Sales Volume vendido*.

Por ejemplo, 2 Pod Stacks (2 × 250 SV).

* Logro único ** El Sales Volume suele equivaler al 50 % del importe en USD. Puede variar según la lista de precios.

GRID SHARING EARNING · LA GRID

Cómo se construye tu Grid.

En la práctica solo hay una acción: **CONSTRUIR** tu línea (secuencia) de Partners y Builders que recomiendas directamente. Eso construye tu Grid, junto con una cuota compartida de la persona que te recomendó.

BRANCH

Cuando un usuario entra como Partner o Builder con tu ID, recibe un Cluster y se convierte en una de tus Branches dentro de tu Cluster Grid.

ROOT

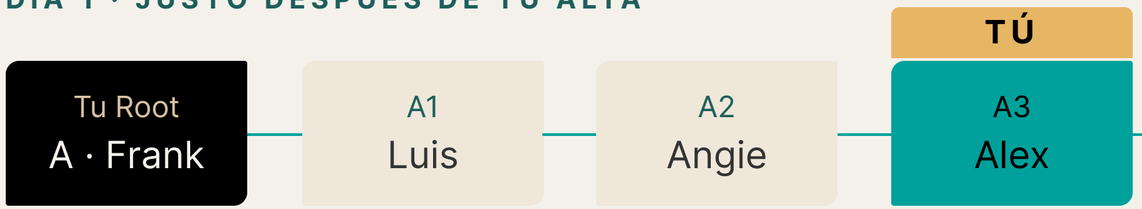
Tu Root es la persona con la que entraste. El Root contribuye a tu Grid con el Cluster de cada Business Partner que entra después de ti.

NIVELES INFINITOS

Cada Cluster de tu Grid tiene su propia economía: Pod Stacks, Customers, nuevos Business Partners y Builders, sin límite de niveles.

Cómo se construye tu Grid.

DÍA 1 · JUSTO DESPUÉS DE TU ALTA

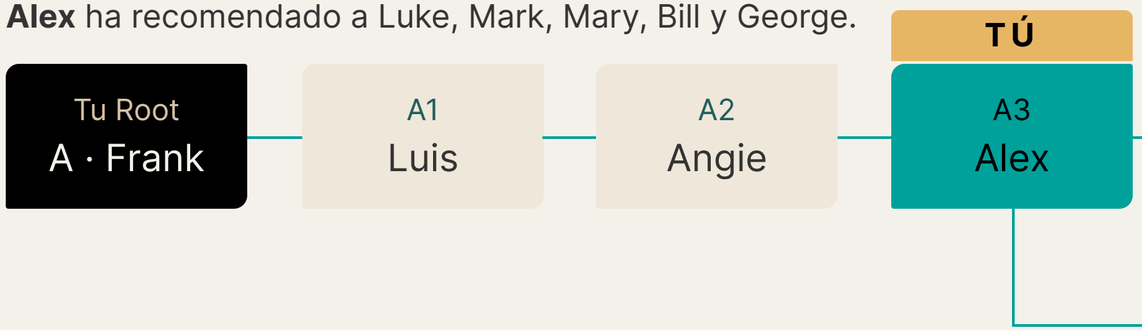


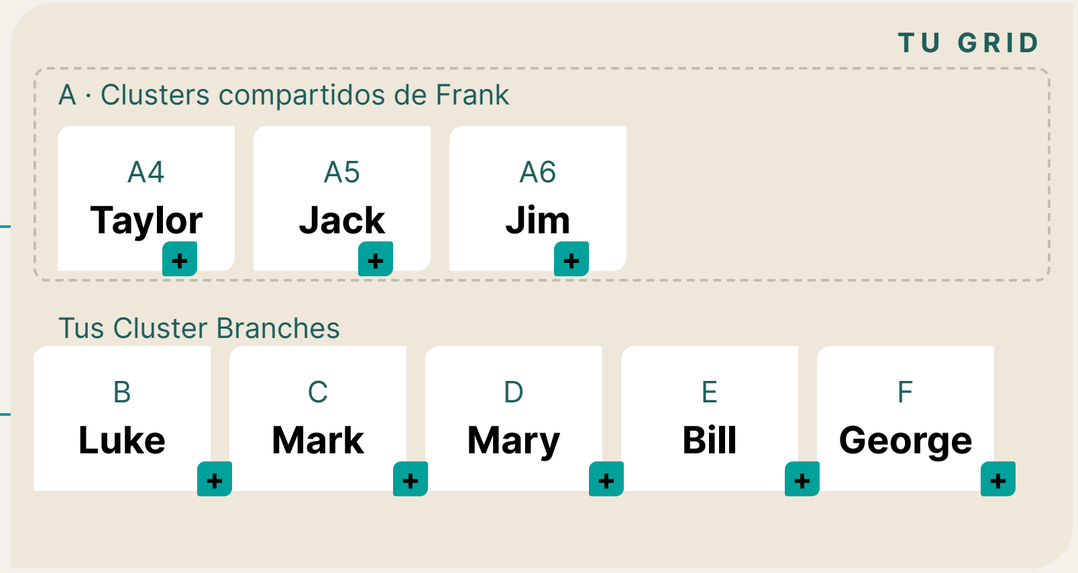


DÍA X

Frank ha recomendado a Taylor, Jack y Jim después de ti.

Alex ha recomendado a Luke, Mark, Mary, Bill y George.





Todos los usuarios crearán sus líneas **“+”** hasta niveles infinitos.

Tres pasos, en cada ciclo.

01

Tamaño del bucket

En cada ciclo, cada Cluster de tu Grid —todas tus ramas y los clusters raíz compartidos— se clasifica por Sales Volume total, de mayor a menor. El Top Producer, primero en el gráfico, más cualquier Sales Volume trasladado, define el tamaño de tus Buckets. DINÁMICO · se recalcula cada semana. Todos los Buckets empiezan vacíos y tienen el mismo tamaño.

02

Sales Volume total

La suma de los Sales Volumes de cada Cluster de tu Grid —todas tus ramas y los clusters raíz compartidos — más cualquier Sales Volume trasladado del ciclo anterior. Los Sales Volumes se vierten en los Buckets de forma secuencial. Cuando un Bucket se llena, el excedente pasa automáticamente al siguiente hasta que se asignen todos los Sales Volumes de los Clusters.

03

Sales Volume pagable

El Bucket 1 no paga solo: mientras el Bucket 2 se llena, el mismo Sales Volume se vuelve pagable por ambos. Desde el Bucket 3, el Sales Volume paga solo cuando el Bucket está completo.

TU GANANCIA

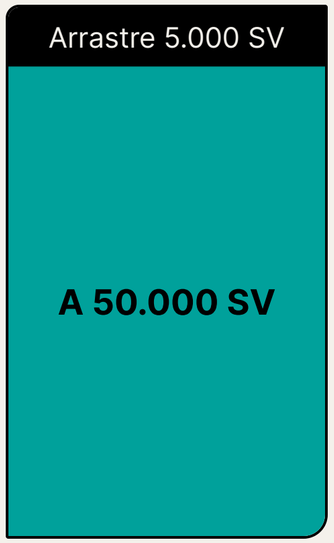
3 % o 7 % del Sales Volume pagable

LIQUID BUCKETING · EJEMPLO 1

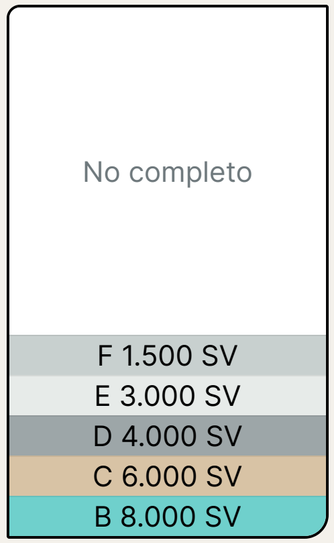
Un bucket lleno, uno en llenado.

Arrastre	A	B	C	D	E	F
5.000 SV	50.000 SV	8.000 SV	6.000 SV	4.000 SV	3.000 SV	1.500 SV

Bucket 1 · Lleno



Bucket 2



EL CÁLCULO

Tamaño del bucket: **55.000 SV** (A 50.000 SV + 5.000 SV de arrastre)

Bucket 2 no completo: **22.500 SV** de 55.000 SV

Pagable en los buckets 1 y 2: **22.500 SV** cada uno

TU RECOMPENSA · NIVEL 7%

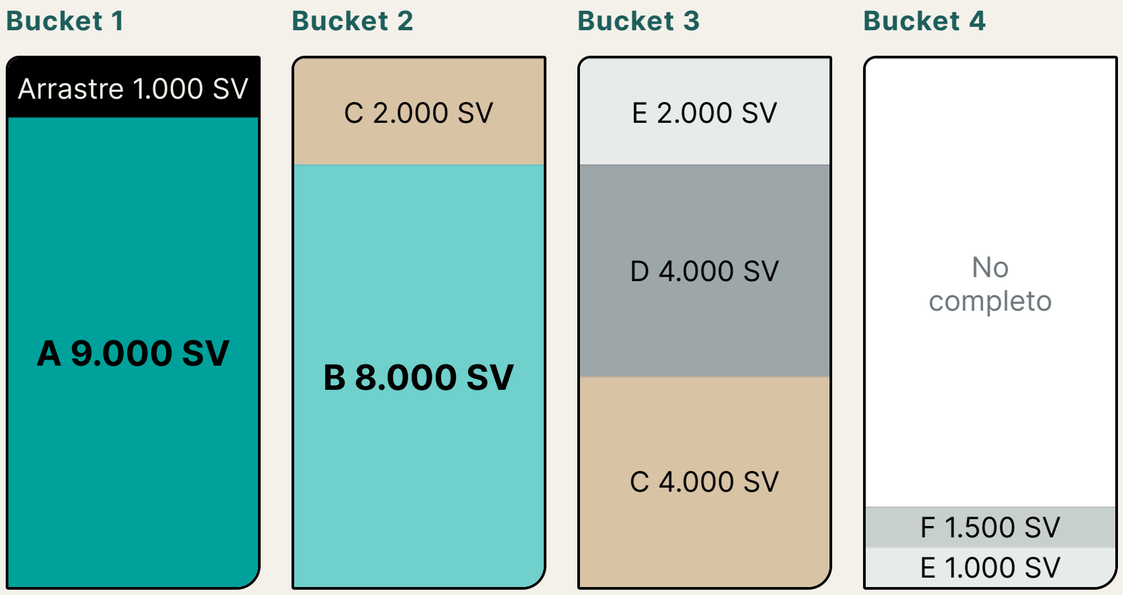
7% × (2 × 22.500 SV) = $3.150

55.000 SV − 22.500 SV = 32.500 SV arrastrados

LIQUID BUCKETING · EJEMPLO 2

Tres buckets completados.

Arrastre	A	B	C	D	E	F
1.000 SV	9.000 SV	8.000 SV	6.000 SV	4.000 SV	3.000 SV	1.500 SV



EL CÁLCULO

Tamaño del bucket: **10.000 SV** (A 9.000 SV + 1.000 SV de arrastre)

Buckets completados: **3**

Pagable por bucket: **10.000 SV**

TU RECOMPENSA · NIVEL 7%

7% × (3 × 10.000 SV) = $2.100

1.500 SV + 1.000 SV = 2.500 SV arrastrados

03

Plan de carrera Business

Doce niveles, de Manager a Brand Ambassador.

PLAN DE CARRERA BUSINESS

Doce niveles de crecimiento.

Nivel	Volumen pagable	Branches activas
Manager	500	1
Senior Manager	2.500	2
Top Manager	10.000	2
Director	25.000	3
Senior Director	50.000	3
Top Director	100.000	3

Nivel	Volumen pagable	Branches activas
Executive	200.000	4
Senior Executive	300.000	4
Top Executive	400.000	4
Ambassador	500.000	5
Elite Ambassador	750.000	6
Brand Ambassador	1.000.000	7

LA INVITACIÓN

Conviértete en emprendedor en la AI sharing economy, y no en espectador.

Una plataforma propiedad de su comunidad, donde quienes usan la IA son quienes se benefician de ella.



ANTARI

ANTARI

LIFE CHANGING TECHNOLOGIES

La primera AI sharing economy del mundo.

WWW.ANTARI.AI

© 2026 ANTARI. Todos los derechos reservados.